



MUYAMAMA Centro infantil, de apoyo a la
maternidad y a la crianza
crece

DOSSIER DE FRANQUICIA 2026

Bienvenida

¡Qué alegría que estés leyendo estas líneas! Te damos la bienvenida de corazón al universo de MUYAMAMA.

Sabemos perfectamente que dar el paso de emprender y unirte a un proyecto de franquicia es una decisión de vida muy importante, llena de ilusión pero también de dudas y de una gran responsabilidad. Por eso, en este dossier queremos abrirte nuestras puertas de par en par y compartir contigo, de forma clara y transparente, la esencia de nuestro modelo de éxito. Queremos que sientas cómo entendemos la crianza y el cuidado infantil, y que descubras si resuenas con nuestra forma de hacer las cosas para valorar si somos ese compañero de viaje ideal que buscas para tu futuro personal y profesional en los próximos años. Si buscas un proyecto con alma, estás en el lugar adecuado.



Qué es MUYAMAMA

SOMOS UN APOYO ASISTENCIAL EN LA ETAPA DE 0 A 3 AÑOS A
TRAVÉS DE UN ENFOQUE QUE REVOLUCIONA EL SECTOR

Creemos que para cuidar bien de un niño, primero hay que cuidar y escuchar a su familia



FLEXIBILIDAD REAL Y HORARIOS ADAPTADOS A LA VIDA

Nos adaptamos al 100% a las necesidades de cada hogar, y no al revés. Ofrecemos desde opciones mensuales hasta bonos por horas, con un horario amplio de mañana y tarde. Además, acompañamos durante todo el año: no cerramos en vacaciones escolares porque sabemos que la vida laboral no se detiene en periodos no lectivos. Nuestro objetivo es estar cerca de las familias para cuando nos necesiten y así facilitar su conciliación ofreciendo un servicio de la máxima calidad y el acompañamiento y tranquilidad que buscan.



UN EQUIPO PROFESIONAL, FORMADO Y ACTUALIZADO

El corazón de MUYAMAMA está en las personas que cuidan: profesionales con experiencia y en constante formación en diversas miradas pedagógicas (como Montessori, Pikler o Waldorf). No nos encasillamos en un solo método; combinamos lo mejor de cada uno. Nuestras metas en el horizonte son la autonomía de cada peque y preparar el terreno para una autoestima sólida. Fomentamos el juego libre y sentamos las bases de una buena autoimagen, permitiendo que cada peque se desarrolle a su propio ritmo.



UN SERVICIO PERSONALIZADO GRACIAS A UNA RATIO REDUCIDA

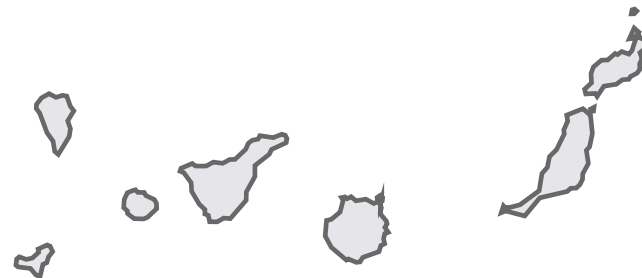
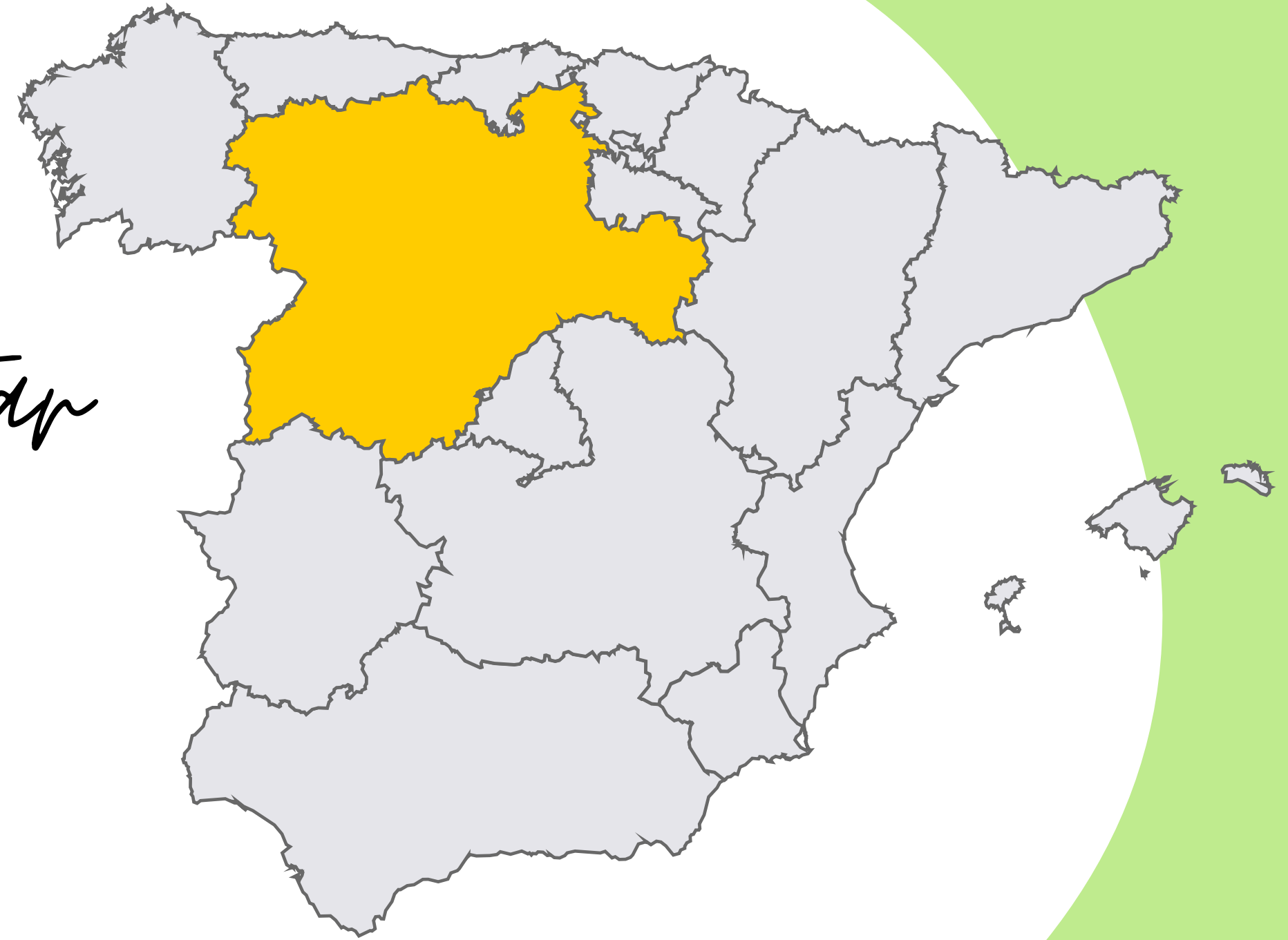
Cada criatura es única y merece una atención individualizada que respete sus tiempos. Para garantizar este mimo, trabajamos con una ratio muy bajita de 1 profesional por cada 6-8 peques. Esto nos permite asegurar un cuidado de calidad, seguro y verdaderamente centrado en las necesidades de cada peque. Los acompañamos adaptándonos a su etapa de desarrollo siempre desde una perspectiva respetuosa y con una misión observadora para encontrar posibles dificultades o necesidades y así poder cubrirlas.

SOMOS NOSOTRAS LAS QUE NOS
ADAPTAMOS A LAS NECESIDADES
CONCRETAS DE CADA UNO DE
NUESTROS PEQUES Y CADA UNA
DE NUESTRAS FAMILIAS



Dónde queremos estar

Queremos ir despacito y con buena letra. Nuestro foco hoy está en Castilla y León, consolidando un modelo que enamora a las familias por cubrir sus necesidades reales y a las maestras por ofrecerles condiciones dignas. Estamos plantando la semilla en nuestra tierra para, en unos años, llevar MUYAMAMA a cada rincón de España.



Contexto actual

LA NECESIDAD DE UN CAMBIO

BLOQUE 1: LAS FAMILIAS

BLOQUE 2: LAS MAESTRAS

BLOQUE 3: EL EMPRENDIMIENTO



1

Las familias

Con la llegada de la gratuidad de la etapa de 0 a 3 años en la educación pública, el panorama ha cambiado por completo. Muchas guarderías tradicionales se han visto obligadas a cerrar, al no poder competir en precio o no lograr adaptarse a las rígidas exigencias legislativas para ofrecer plazas públicas. Sin embargo, la realidad de las familias sigue siendo la misma: la necesidad de conciliar es real, pero los horarios de la escuela pública (muchas veces reducidos a mañanas de 9:00 a 13:00) resultan insuficientes o estrictos para los horarios laborales actuales. Al no encontrar opciones oficiales que se adapten a ellos, se ven empujados a recurrir a soluciones informales, como la búsqueda de nannies o la sobrecarga de los abuelos.

Además, las recientes movilizaciones y huelgas estatales de profesionales del sector han abierto los ojos a la sociedad: las familias ya no solo buscan "un sitio donde dejar a los niños". Se han dado cuenta de la importancia vital de la ratio y de que sus peques reciban un cuidado personalizado, afectuoso y seguro, algo que es inviable en aulas masificadas.



1

Las familias



NUESTRA SOLUCIÓN EN MUYAMAMA

Nosotras no competimos con la escuela pública; cubrimos el vacío que esta deja. Ofrecemos a las familias una flexibilidad horaria real (de 7:00 a 21:00) y abrimos todo el año, adaptándonos al ritmo de su vida laboral con bonos por horas o tarifas mensuales. Y lo más importante: les garantizamos la tranquilidad absoluta de saber que sus hijos están en un espacio con una atención personalizada (1 profesional por cada 7 peques), de calidad, donde cada niño es mimado y respetado en su individualidad.



1 Las maestras

2 Para las profesionales de la educación infantil, el panorama es descorazonador. Miles de maestras y educadoras pasan años de su vida estudiando una oposición durísima, sacrificando su tiempo y su energía por una plaza que, debido a la enorme competencia, muchas veces nunca llega. El camino es agotador y el destino, totalmente incierto.

3 ¿Y cuál es la alternativa fuera de la pública? Desgraciadamente, el sector privado tradicional ha estado marcado por la precariedad. Las recientes huelgas e históricas movilizaciones de trabajadoras de escuelas infantiles en toda España reflejan el hartazgo de un colectivo que exige salarios dignos y el fin de unos ratios asfixiantes. Incluso aquellas que consiguen plaza en colegios se topan con una realidad que dista mucho de ser idílica: encontrarse sola ante un aula de 15 o más niños de apenas dos años es una auténtica tortura que impide educar desde el amor y desgasta la salud mental de cualquier profesional.



Las maestras

NUESTRA SOLUCIÓN EN MUYAMAMA

Queremos dignificar la profesión. En nuestros centros, las maestras encuentran el espacio que siempre soñaron cuando decidieron estudiar su carrera. Al trabajar con una ratio tan baja, pueden disfrutar de su vocación, realizar un acompañamiento pedagógico real y cuidar desde la calma. Ofrecemos condiciones laborales justas y un ambiente de respeto mutuo, porque estamos convencidas de que para cuidar bien a los niños, primero hay que cuidar con mimo a quienes los atienden.



1 El emprendimiento

Cuando sientes la llamada de cambiar las cosas y decides montar tu propio centro infantil, el camino del emprendimiento en solitario en España es extremadamente arriesgado.

Los datos oficiales son claros: el 61% de las pequeñas empresas y negocios independientes en España ni siquiera sobrevive a sus primeros cinco años de vida, y un 25% quiebra durante el primer año debido a la falta de experiencia, las trabas burocráticas y el aislamiento*.

Emprender da vértigo, y la normativa legal, los permisos y el diseño de un modelo de negocio que sea rentable y a la vez afectuoso pueden convertirse en una montaña cuesta arriba.

*Fuente: Diario AyE: <https://www.autonomosyempreendedor.es/articulo/pymes/pymes-espanolas-cierran-casi-diez-anos-antes-que-media-empresas-europeas/20251216150409047254.html>



El emprendimiento

NUESTRA SOLUCIÓN EN MUYAMAMA

Hacerlo a través de nuestra franquicia cambia por completo las reglas del juego. La tasa de supervivencia de un negocio franquiciado roza el 90% a los cinco años.* Al unirse a MUYAMAMA, no estás sola:

- Saltas al mercado con un modelo de negocio de éxito ya probado y con una marca que las familias ya adoran.
- Te ahorras la incertidumbre y los errores iniciales gracias a todo nuestro know-how (saber hacer), soporte legal, pedagógico y de marketing.
- Emprendes con la libertad de gestionar tu propio centro, pero con la red de seguridad de pertenecer a una tribu que te acompaña en cada paso. Minimizas el riesgo económico y maximizas el impacto positivo en tu comunidad.

*Fuente: Lawyerexpress: <https://www.lawyerpress.com/2018/02/23/la-franquicia-nivel-supervivencia-del-86-frente-al-23-los-comercios-independientes-recoge-libro-codigo-franquicia/>



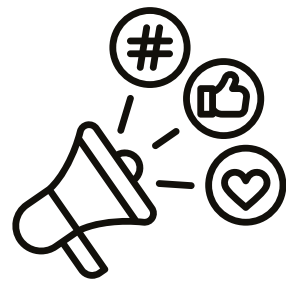
FRANQUICIA MUYAMAMA

Cómo funciona



Unirte a nuestra red no significa simplemente comprar una marca; significa que construiremos tu centro juntas, paso a paso. Sabemos el vértigo que da emprender, por eso hemos empaquetado todo nuestro know-how (nuestro saber hacer) para que nunca te sientas sola en este viaje.

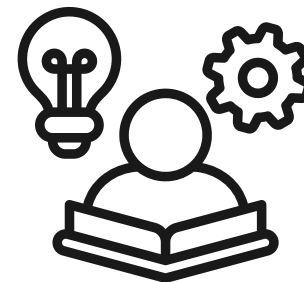
Queremos que pongas toda tu energía y amor en cuidar de las familias y de tu equipo, mientras nosotros nos encargamos de darte todo el soporte estructural que necesitas.



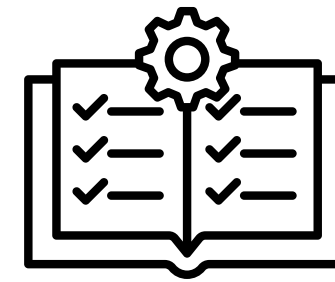
marketing



atención al cliente



formación continua



procesos probados



modelo de éxito

FRANQUICIA MUYAMAMA

Qué ofrecemos



DERECHOS EXCLUSIVOS

Tendrás los derechos comerciales para operar bajo la marca de MUYAMAMA en tu zona.

PREOCÚPATE SOLO POR TUS FAMILIAS Y BEBÉS

En la oficina central nos encargamos de darte el apoyo y herramientas para que lleves tu negocio.

SOPORTE CONTINUO

Estamos a tu lado en esto. Tendrás un equipo detrás, con experiencia, para apoyarte en lo que necesites.

FRANQUICIA MUYAMAMA

BÚSQUEDA DEL LOCAL

Te ayudamos a elegir la ubicación ideal y te asesoramos en el diseño interior. Crearemos juntas un espacio acogedor, seguro y que cumpla rigurosamente con la normativa legal.

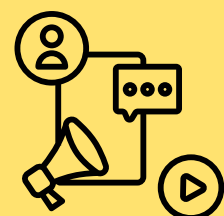


SOPORTE DE GESTIÓN ADMINISTRATIVA

Olvídate del papeleo infinito a ciegas y de las dudas que quitan el sueño. Ponemos a tu disposición una herramienta de software especializada para que la facturación y la gestión del centro sean sencillas, intuitivas y organizadas.

MARKETING Y COMUNICACIÓN

Te integrarás en una marca que las familias ya buscan y adoran. Te damos acceso a campaigns de publicidad listas para lanzar, materiales gráficos preciosos, presencia en nuestra web y estrategias para llenar tu centro incluso antes de inaugurar.



FORMACIÓN CONTINUA

Te enseñaremos los secretos de la gestión diaria del centro, la atención al cliente y cómo coordinar al equipo. Además, formamos a tu equipo en nuestra metodología.



RED DE FRANQUICIADAS

No eres un número en una lista. Formarás parte de una red de directoras de centros con tus mismos valores, donde compartiremos recursos, ideas, dudas y éxitos.



FRANQUICIA MUYAMAMA EN DATOS:

Sector: **Cuidados**

Inversión total (incluido canon de entrada): **65.000€**

Financiación: **No**

Formación: **Sí, incluida en el canon**

Personal: **Sí, 1 ó 2 personas**

Royalties: **10%**

Canon de publicidad: **300€/mes primer año, 500€/mes el resto**

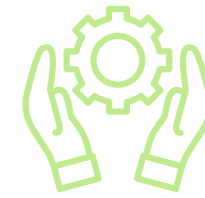
Duración del contrato: **5 años**

Características del local: **Mínimo 100m2**

FRANQUICIA MUYAMAMA



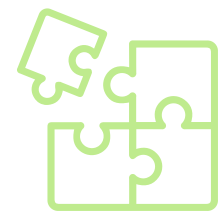
Métricas de crecimiento basadas en los resultados históricos de MUYAMAMA



MUYAMAMA mantiene en todo momento el control del servicio



Canon de entrada de 15.000€



Gestión del servicio
60% Franquiciado /
40% WellWo



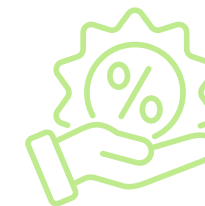
Exclusividad de la Zona



Royalty de explotación del 10%



Periodo de aprendizaje por parte del franquiciado



El cobro al cliente lo realiza el franquiciado



Contrato de 5 años

FRANQUICIA MUYAMAMA

Tú



En MUYAMAMA buscamos compañeras de viaje con alma, capaces de equilibrar el corazón en el cuidado y la cabeza en la gestión de su propio negocio.

Este proyecto es para ti si eres:

- Profesional de corazón: Tienes formación o experiencia con la primera infancia y te apasiona el bienestar de los peques
- Sostén de familias: Tu prioridad es cuidar, escuchar sin juzgar y ofrecer una conciliación real y flexible
- Líder empática: Sabes comunicar con cariño y guiar a tu equipo en un ambiente de trabajo digno y respetuoso
- Espíritu emprendedor: Eres organizada, resolutiva y con la visión de negocio necesaria para hacer tu centro rentable
- Tejedora de tribu: Te ilusiona impulsar talleres, crear grupos de apoyo y dinamizar la comunidad del barrio

En resumen: Buscamos a directoras-operadoras con propósito que quieran un espacio propio para dignificar los cuidados y liderar un negocio que enamora enfocado en el bienestar de la infancia y las familias.



Por qué

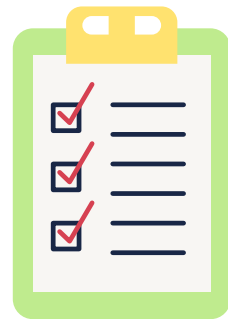
- ✓ Un modelo de éxito único. Sabemos lo que las familias quieren y lo que las maestras necesitan.
- ✓ Mirada hacia la infancia con alma.
- ✓ Cuidado Premium y ratios reducidas.
- ✓ Tranquilidad operativa total: Te damos el software de gestión, la asesoría legal, las normativas y los protocolos testados para que te centres en lo que de verdad importa.

En MUYAMAMA emprendes acompañada, respaldada por una marca que las familias adoran y con un propósito que llena el corazón.



y, ¡ahora!

ESTE ES EL PROCESO...



SOLICITUD DE INFORMACIÓN

- XXXX
- XXXX
- XXX



XXXXXXXXXXXX

- XXXX
- XXXX
- XXX



XXXXXXXXXXXX

- XXXX
- XXXX
- XXX



XXXXXXXXXXXX

- XXXX
- XXXX
- XXX



XXXXXXXXXXXX

- XXXX
- XXXX
- XXX

ite appuntas?





MUYAMAMA Centro infantil, de apoyo a la
maternidad y a la crianza

crece



muyamama_



muyamama.com

CONTACTO

irene@muyamama.com

644 358 655

C/ Acera de Recoletos, 31
Valladolid

	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4	AÑO 5	TOTALES
Ventas	83.733 €	103.378 €	111.648 €	120.580 €	130.227 €	549.566 €
Media jornada	48.500 €	66.000 €	71.280 €	76.982 €	83.141 €	345.903 €
Jornada completa	5.593 €	9.588 €	10.355 €	11.183 €	12.078 €	48.798 €
Matrícula	4.740 €	4.740 €	5.119 €	5.529 €	5.971 €	26.099 €
Bonos	24.900 €	23.050 €	24.894 €	26.886 €	29.036 €	128.766 €
ROYALTIES	8.373 €	10.338 €	11.165 €	12.058 €	13.023 €	54.957 €
INGRESOS TOTALES:	75.360 €	93.040 €	100.483 €	108.522 €	117.204 €	494.609 €

Gastos de Personal	36.549 €	44.388 €	45.720 €	47.091 €	48.504 €	222.252 €
Salarios y SS	36.549 €	44.388 €	45.720 €	47.091 €	48.504 €	222.252 €
Otros Gastos	29.700 €	38.100 €	39.228 €	40.390 €	41.587 €	189.004 €
Alquiler	18.000 €	18.000 €	18.540 €	19.096 €	19.669 €	93.305 €
Luz	1.440 €	1.440 €	1.483 €	1.528 €	1.574 €	7.464 €
Publicidad	3.600 €	6.000 €	6.180 €	6.365 €	6.556 €	28.702 €
Gestoría	1.800 €	1.800 €	1.854 €	1.910 €	1.967 €	9.331 €
Seguros	1.000 €	1.000 €	1.030 €	1.061 €	1.093 €	5.184 €
Asesoría	0 €	3.600 €	3.708 €	3.819 €	3.934 €	15.061 €
Web	360 €	360 €	371 €	382 €	393 €	1.866 €
Otros servicios	600 €	600 €	618 €	637 €	656 €	3.110 €
Extras personal	0 €	2.400 €	2.472 €	2.546 €	2.623 €	10.041 €
Material	2.400 €	2.400 €	2.472 €	2.546 €	2.623 €	12.441 €
Imprevistos	500 €	500 €	500 €	500 €	500 €	2.500 €
GASTOS TOTALES:	66.249 €	82.488 €	84.948 €	87.481 €	90.091 €	411.256 €

	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4	AÑO 5
RESULTADO	9.111 €	10.552 €	15.536 €	21.041 €	27.113 €
Salario	19.200 €	19.200 €	19.200 €	19.200 €	19.200 €
Beneficio	9.111 €	10.552 €	15.536 €	21.041 €	27.113 €
Total	28.311 €	29.752 €	34.736 €	40.241 €	46.313 €
Al mes	2.359 €	2.479 €	2.895 €	3.353 €	3.859 €

No se incluyen las amortizaciones.

Las cifras que figuran en estas presentaciones financieras se facilitan con fines informativos para un futuro candidato a franquiciado, basándose en la experiencia y el comportamiento del modelo en Valladolid, así como en otros datos objetivos.

El cumplimiento de los ratios y cifras aquí contenidos depende en gran medida de la gestión personal del candidato, de sus habilidades empresariales y de su capacidad de venta. Por lo tanto, no constituyen un compromiso ni una obligación para MUYAMAMA, que recomienda encarecidamente al candidato a la franquicia que elabore su propio plan de negocio y sus propios objetivos de ventas con el fin de prever su impacto en los resultados operativos.

En cualquier caso, los resultados también dependen de la aplicación exacta del modelo de negocio y, especialmente, de la incorporación del personal indicado en las diferentes etapas de madurez.